

# Ürth Apparel

## **ID# Sales Representative**

**Luogo:** Los Angeles, Boston, New York, San Francisco, Londra, Parigi, Milano, Caggiano, Barcellona, Berlino, Mosca.

**Viaggi di Lavoro:** SI (< 20%)

**Contratto:** SI

**Tipo di Lavoro:** Minimo 5 ore al giorno, Preferibilmente Tempo Pieno.

**Tipo di Contratto:** Contratto a Progetto, Libero Professionista, Inside Sales Available.

**Posizioni aperte:** 10

Urth Apparel Inc. possiede e gestisce tre stabilimenti globali di progettazione e produzione per capi alla moda uomo, donna e bambino, in un'azienda verticalmente integrata che ha una propria Spinning House, Textile Mill, Garment Design e Manufacturing.

Siamo alla ricerca di un lavoratore autonomo, innovativo e instancabile che lavori nel nostro team come **Rappresentante di Vendita**.

**\*\*\*\* Questa posizione è basata su commissioni, con importanti incentivi dopo 3 e 6 mesi. Disponibilità minima dalle 8 AM alle 2 PM, dal lunedì al venerdì \*\*\*\***

***I Rappresentanti delle Vendite alla Prima Esperienza vengono sostenuti con un corso di formazione di 3 mesi presso Urth Apparel per avviare la loro carriera con la nostra azienda.***

Il candidato ideale dovrà possedere un background sia nella vendita sia tecnico con conoscenze nel design della moda, nella produzione di abbigliamento, tessuti e filati; conoscenza che consente loro di condurre una conversazione coinvolgente a livello CXO con designer, direttori di produzione e acquirenti di aziende di abbigliamento negli Stati Uniti e in Europa.

Da Urth Apparel il motto è "nessun compito è troppo grande o troppo piccolo".

Se hai voglia di imparare, ami la moda, il design e il cucito, allora chiedi oggi di unirti ad una delle *America's Top 30 Fastest growing fashion company*:

## **Job Description:**

- Guidare entrate e quote di mercato in un territorio definito o industria verticale.
- Rispettare o superare gli obiettivi di entrate mensili e trimestrali.
- Sviluppate ed eseguire una strategia di vendita completa. Analizzare diversi casi.
- Comunicare chiaramente articolando la proposta di valore di Urth Apparel ai potenziali clienti.
- Estremamente organizzato, quindi in grado di mantenere una solida pipeline di vendita e di riferire al Responsabile delle Vendite.
- Ottime capacità verbali, di scrittura e creatività per promuovere il marketing inbound, oltre al marketing outbound.

# Ürth Apparel

- Possedere capacità tecniche per spiegare il processo di sviluppo del prodotto di un nuovo stile, processo di produzione nella realizzazione del capo, come è fatto e altri aspetti relativi alla produzione di abbigliamento sostenibile.
- Grande capacità ed esperienza nella negoziazione e creazione di accounts a lungo termine.
- Garantire la soddisfazione del cliente e la comunicazione con il Team di produzione.

## **Preferred Qualifications:**

- Fluente in almeno 2 Lingue: Inglese / Spagnolo / Italiano / Francese / Tedesco / Cinese o un' altra lingua
- Forti abilità comunicative verbali e scritte
- Esperienza nella produzione di abbigliamento e nel tessile
- Conoscenza dei sistemi operativi MAC & PC

In anticipo, vorremmo ringraziare tutti per la loro candidatura. Solo quelli selezionati per il colloquio saranno contattati entro 1 settimana dal ricevimento della domanda.

La nostra azienda offre straordinarie opportunità di crescita e promozioni di lavoro.

Per candidarsi, inviare un'e-mail a [careers@urthapparel.com](mailto:careers@urthapparel.com) con Lettera Motivazionale, CV e Portfolio **E** inviare una domanda online: [www.UrthApparel.com/careers/application](http://www.UrthApparel.com/careers/application).